



CHECKLIST DA EMPRESÁRIA ESTRATÉGICA

Belle Fernandes



QUEM VAI TE GUIAR?

Belle 
Fernandes
Empresária e Mentora



Sou especialista em gestão empresarial pela FGV e em negócios digitais pela USP. Graduada em Farmácia e esp. em Biologia Molecular, mas desde os 17 anos, nos meus primeiros estágios, me encontrei no empreendedorismo.

Já trabalhei de forma 100% técnica e operacional e vivi uma crise existencial porque não sentia que estava vivendo conforme o meu potencial, nem honrando o meu valor inegociável: a liberdade.

Hoje sou idealizadora e CEO de cinco negócios físicos e digitais, empresária há mais de 10 anos, sem abrir mão do meu poder de decisão sobre a minha vida. Eu entendi o valor da **GESTÃO!**

Posso dizer que vivo os meus sonhos e sou mentora de empresárias que voam alto, mulheres de todo o Brasil, para que sejam mais estratégicas e realizadas nos seus negócios e nas suas vidas.

Quer uma dica desde já?

Aprenda com quem já teve os resultados que você almeja!

Estou feliz por ter você aqui comigo, vamos voar juntas.



CHECKLIST DA EMPRESÁRIA ESTRATÉGICA



Belle Fernandes

VOCÊ, EMPRESÁRIA

- ✓ Executora
- ✓ Responsável
- ✓ Disciplinada
- ✓ Organizada
- ✓ Criativa
- ✓ Aberta à mudanças
- ✓ Assertiva
- ✓ Líder

A empresária capta as ideias da empreendedora e seleciona aquela que vai lhe trazer mais resultados com foco no longo prazo, fazendo o que é desconfortável agora, porque possui uma visão de futuro, isso é ser estratégica.

Ela tem "acabativa", conclui o que inicia, coloca em prática, mede os resultados, capta feedbacks e faz um processo de melhoria contínua. Ela sabe que só pode melhorar aquilo que já existe.

DICA!

Tudo na vida é treino.

Quer ser mais organizada? Treine.

Quer ser mais disciplinada? Treine. Pratique a sua disciplina nas pequenas coisas.

O que você poderia fazer hoje para desenvolver a mentalidade e, portanto, as habilidades, de uma empresária de sucesso?

Seria um ritual matinal? Treinar todos os dias? Estudar marketing ou qualquer outra área que fará diferença no seu negócio? Entrar na minha Mentoria JES e fazer parte de um grupo seleto de empresárias que criam a vida e os negócios dos seus sonhos?

Fazer parte da Formação de Empresárias e aprender a mentalidade, ferramentas, gestão e visão de uma empresária de sucesso?

A única certeza que eu te dou:

Você não vai ter resultados diferentes fazendo as mesmas coisas!

SUA EMPRESA

- ✓ Proposta de valor única e irresistível
- ✓ Defina a metáfora do seu negócio (a minha é liderança)
- ✓ Clareza do Porquê da sua marca
- ✓ Valores

"As pessoas não compram o quê você vende, elas compram porquê você vende." Simon Sinek

Mas se nem você sabe o seu porquê, você pode até ter um bom produto ou serviço, mas vai se encaixar em padrões e padrões são facilmente copiáveis e replicáveis. Conecte a sua essência ao seu negócio.

Dedique algum tempo a responder essa pergunta: Qual o seu porquê?

PILARES

01 MARKETING

- ✓ Posicionamento de marca
- ✓ Definição de nicho e subnicho
- ✓ Definição de público alvo
- ✓ Desenho da Persona *
- ✓ Produção de conteúdo de valor
- ✓ Análise da jornada do cliente
- ✓ Presença em diversos canais
- ✓ Precificação a partir da proposta de valor

PILARES

02 BUROCRACIAS

- ✓ Abertura de empresa
- ✓ Tipo de empresa: MEI, unipessoal (SLU), sociedade
- ✓ Enquadramento: MEI, micro, pequena empresa
- ✓ Inscrição no CNPJ
- ✓ Inscrição municipal (produtos) ou estadual (serviços)
- ✓ Análise faturamento x emissão de notas fiscais
- ✓ Definição de pró-labore
- ✓ Sempre analisar como diminuir a alíquota de imposto

Empresária, goste você ou não, as burocracias precisam ser resolvidas e organizadas para evitar prejuízos futuros que custam caro. Justamente por não gostar, você precisa entender para evitar problemas e gastar ainda mais energia com isso. Não negligencie nem deixe tudo na mão do seu contador: procure saber, questione!

PILARES

03 FINANCEIRO

- ✓ Abertura de conta PJ
- ✓ Separação de contas PF e PJ
- ✓ Análise de taxas pagas com cartão de crédito
- ✓ Controle de fluxo de caixa: desempenho financeiro
- ✓ Controle de DRE: desempenho econômico
- ✓ Indicadores de desempenho financeiro e econômico
- ✓ Estabelecer metas financeiras
- ✓ Precificação: custo x preço
- ✓ Definição de capital de giro
- ✓ Investimentos da PJ

Quando você organiza o financeiro do seu negócio, honra o seu trabalho e evita goteiras que podem, pouco a pouco, minar o seu tesouro.

PILARES

04 PESSOAS

- ✓ Análise das contratações: CLT ou prestação de serviço
- ✓ Contratos com prestadores de serviço com recebimento de NF
- ✓ Contratar pelo caráter, treinar habilidades
- ✓ Contrate lento, demita rápido
- ✓ Definir e mapear funções a serem delegadas
- ✓ Ferramentas de gerenciamento de equipe
- ✓ Dedique-se à sua equipe: "a palavra convence, o exemplo arrasta!"
- ✓ Reconheça as pequenas conquistas
- ✓ Desenvolva uma liderança inspiradora
- ✓ Incentive a proatividade

PILARES

05 PROCESSOS

- ✓ Mapeie os processos da empresa depois de validados na prática
- ✓ Comece por aqueles que geram mais valor para o seu cliente
- ✓ Elimine interferências para que sejam fuidos
- ✓ Dedique tempo em planejar, prever erros e corrigir rápido
- ✓ Pratique a melhoria contínua
- ✓ Use a ferramentas ao seu favor: o Trello, por exemplo

PILARES

06 GESTÃO ESTRATÉGICA

- ✓ Análise da situação atual: SWOT
- ✓ Definição do desempenho futuro desejado
- ✓ Transforme as metas em pequenos degraus por setor
- ✓ Desenvolva uma visão de longo prazo
- ✓ Aplicação dos recursos da empresa para melhor resultado

Visão e realidade são uma única e mesma coisa. Você precisa sonhar grande e ter um desejo genuíno no seu coração para então criar a sua realidade e da sua empresa.

Só uma líder visionária sonha um legado, *capiche?*

Uma empresa de valor é a materialização do sonho de uma mulher de valor.

Como você, empresária, faz a gestão de tudo isso e da sua vida?

Comece pelo simples que funciona...

- ✓ Diga mais não do que sim
- ✓ Antes de dizer sim, dê uma pausa, responda depois
- ✓ Coloque-se no centro de tudo, pois você é e a sua empresa é apenas o seu reflexo
- ✓ Cuide da sua saúde
- ✓ Alimente a sua alma
- ✓ Libere a sua agenda: sua criatividade precisa de tempo e energia
- ✓ Delegue, o máximo que puder, o operacional
- ✓ Seja automotivada: o único lugar onde você vai ter alguém te dizendo o que fazer é na CLR.

Quer ser uma líder do caramba?
Seja líder de si mesma!

A verdade é que você não precisa ser a melhor do mundo em uma única coisa para ser bem sucedida e vista como referência na sua área.



Formação de
EMPRESÁRIAS

Pelo contrário, você precisa desenvolver a sua **visão de águia e aprender GESTÃO**, pois ser uma boa profissional não basta.

Transforme a sua clínica em um negócio altamente lucrativo, que cresce e se destaca — sem depender de você.

Águia, esse é o meu compromisso!

Clique no botão abaixo e entre para a Lista de Espera para saber em primeira mão sobre a próxima turma da Formação de Empresárias

Vamos voar juntas!

Belle

EU QUERO

